



GIÁM ĐỐC KINH DOANH KHU VỰC

MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Thuyết trình trong hội thảo nghề nghiệp và hội thảo khách hàng.
- Huấn luyện các khóa căn bản, các khóa kỹ năng mềm và các dạng xử lý từ chối dành cho đại lý.
- Phát triển mở rộng lực lượng đại lý và thực hiện những công việc đẩy mạnh bán hàng.
- Động viên, hỗ trợ và giám sát quản lý/ đại lý để đạt được mục tiêu.
- Cùng với cấp quản lý lập mục tiêu tuyển dụng và bán hàng hàng tháng, hàng quý và hàng năm.
- Hỗ trợ các cấp quản lý động viên các đại lý yếu đặc biệt là các cấp quản lý mới/ yếu.
- Hỗ trợ các cấp quản lý tổ chức hội thảo khách hàng/ chương trình cơ hội nghề nghiệp.
- Chấp hành nghiêm chỉnh những luật lệ và quy tắc đạo đức kinh doanh trong ngành bảo hiểm.

YÊU CẦU CÔNG VIỆC

- Tốt nghiệp Cao đẳng hoặc cao hơn.
- Tối thiểu 3 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực bảo hiểm nhân thọ hoặc 5 năm trong lĩnh vực kinh doanh.
- Kỹ năng tốt trong việc thuyết trình, huấn luyện, động viên và giám sát.
- Chính trực, đáng tin cậy và trung thực.
- Nhiệt tình và có cam kết.
- Có khả năng làm việc độc lập và là một thành viên của nhóm khi được yêu cầu.

CÔNG TY CỔ PHẦN BẢO HIỂM NHÂN THỌ PHÚ HƯNG

Địa chỉ: Tầng 05, Tòa nhà CR03-05A, 109 Tôn Dật Tiên, Phường Tân Phú, Quận 7, TP.HCM.

Điện thoại: (028) 5413 7199 - Ext: 1203 hoặc 1206

Email: recruitment@phuhunglife.com | Website: www.phuhunglife.com